PEDOMAN OBSERVASI

Dalam melaksanakan penelitian, Penulis mempersiapkan dan menggunakan pedoman observasi sebagai acuan untuk memberikan kemudahan penelitian yang berfokus pada "Manajemen Strategi Pengembangan Usaha Kerajinan Manik-Manik di Kelurahan Lion Tondok Iring Kabupaten Tana Toraja". Dengan pedoman sebagai berikut:

- 1. Lokasi Kerajinan Manik-Manik di Kelurahan Lion Tondok Iiring
- 2. Mengamati Proses Produksi Kerajinan Manik-Manik
- 3. Mengamati bahan baku yang di gunakan
- 4. Mengamati proses pemasaran kerajinan manik-manik

INSTRUMEN PERTANYAAN

Manajemen strategi		
Analisis Lingkungan	Apa keunggulan produk kerajinan manik-manik	
	Anda dibanding pesaing?	
	2. Apakah ada modal yang dikeluarkan untuk	
	menyewa lokasi dalam melakukan proses produksi?	
	3. Apakah ada bantuan modal dari pihak lain?	
	4. Bagaimana hubungan Anda dengan pemasok bahan	
	baku?	
	5. Apa kendala terbesar yang dihadapi dalam	
	menjalankan usaha kerajinan manik-manik?	
	6. Seberapa terbatas kapasitas produksi yang dapat	
	Anda hasilkan?	
	7. Apa kelemahan dalam aspek pemasaran produk?	
	8. Apakah ada ketergantungan pada pengrajin	
	tertentu?	
	9. Apa kelemahan dalam sistem distribusi produk?	
	10. Apakah ada dukungan program pemerintah untuk	
	UMKM kerajinan?	
	11. Bagaimana peluang pemanfaatan teknologi digital	

	untuk pemasaran?
	12. Bagaimana potensi pasar wisatawan terhadap
	produk kerajinan Toraja?
	13. Apakah ada peluang pelatihan atau pengembangan
	SDM?
	14. Apa tantangan persaingan yang dihadapi?
	15. Apakah ada masalah ketersediaan bahan baku?
Perumusan strategi	Strategi apa yang telah Anda terapkan untuk
	mengembangkan usaha?
	2. Apa strategi untuk meningkatkan kualitas produk?
	3. Bagaimana strategi pengembangan sumber daya
	manusia? Jika ada.
	4. Bagaimana strategi pemasaran yang diterapkan?
	5. Apa target pasar utama produk kerajinan manik-
	manik?
	6. Bagaimana strategi penetapan harga produk?
	7. Bagaimana proses pengembangan desain dan motif
	baru? Jika ada.
Implementasi strategi	Program konkret apa yang telah dilaksanakan untuk
	pengembangan usaha?
	2. Bagaimana pelaksanaan program pengembangan

	produk?
	3. Bagaimana program pelatihan untuk meningkatkan
	keterampilan pengrajin?
	4. Apa program untuk meningkatkan kepuasan
	pelanggan?
Evaluasi dan	1. Apa indikator kinerja yang digunakan? (penjualan,
pengendalian	keuntungan, kepuasan pelanggan)
	2. Bagaimana cara mengatasi masalah yang muncul?